INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2027S

BUSINESS MANAGEMENT EXCELLENCE

LINZ

	Präsenztage ECTS	
09. – 10.04.2027		
Personalmanagement	2 Tage 3 ECTS	Mag. Andreas Berger Mag. Julia Stöger
23. – 24.04.2027		
Strategisches Management und Marketing	2 Tage 5 ECTS	Mag. Dr. Petra Martinek-Kuchinka
20.05.2027 oder 22.05.2027*		
Bilanzierung und Bilanzanalyse *Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Die Teilnehmenden werden auf zwei gleich große Gruppen aufgeteilt. Nähere Informationen dazu erhalten Sie beim Programmstart vor Ort.	1 Tag 3,5 ECTS	Assoz. Univ.-Prof. Mag. Dr. Stefan Mayr
21.05.2027		
Volkswirtschaftslehre	1 Tag 3,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Stefan Fink
11.06.2027 oder 18.06.2027*		
Kostenrechnung und Kostenmanagement *Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Die Teilnehmenden werden auf zwei gleich große Gruppen aufgeteilt. Nähere Informationen dazu erhalten Sie beim Programmstart vor Ort.	1 Tag 3,5 ECTS	FH-Prof. Mag. DI Peter Hofer
12.06.2027 oder 19.06.2027*		
Investition und Finanzierung *Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Die Teilnehmenden werden auf zwei gleich große Gruppen aufgeteilt. Nähere Informationen dazu erhalten Sie beim Programmstart vor Ort.	1 Tag 3,5 ECTS	Mag. Dr. Andreas Matje, MBA

INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2027S

02. – 03.07.2027 oder 09. – 10.07.2027*

● Decision Analysis: Business Simulation *Bitte merken Sie sich beide Tage vor. Die Teilnehmenden werden auf zwei gleich große Gruppen aufgeteilt. Nähere Informationen dazu erhalten Sie beim Programmstart vor Ort.	2 Tage 3 ECTS	FH-Prof. DI Dr. Heimo Losbichler FH-Prof. Mag. Dr. Albert Mayr

STUDY TRIP NORDAMERIKA

	Präsenztage ECTS	
31.05. - 05.06.2027		
● Study Trip Nordamerika	6 Tage 10 ECTS	

INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2027S

SALES MANAGEMENT EXCELLENCE

LINZ

	Präsenztage ECTS	
08. - 09.10.2027		
Verkäuferführung	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser
12. - 13.11.2027		
Strategische Ausrichtung und Gestaltung von Vertriebsorganisationen	2 Tage 5 ECTS	Mag. Hubert Preisinger
09.12.2027		
Verhandlungsführung auf Executive Niveau	1 Tag 2 ECTS	Michaela Kaindl-Hönig, MSc
10. - 11.12.2027		
Strategisches Key Account Management	2 Tage 3 ECTS	Gerald Geretschläger, MEd MBA
21.01.2028		
Digital Sales and Customer Journey Management Digitalisierung und Geschäftsmodelle	1 Tag 1,5 ECTS	FH-Prof. Mag. Dr. Gerald Petz
22.01.2028		
Digital Sales and Customer Journey Management Digitale Transformation in Vertriebsprozessen	1 Tag 3,5 ECTS	Ing. Peter Huber, MBA
18. - 19.02.2028		
Strategische Steuerung von Vertriebsprozessen & Personalmanagement	2 Tage 5 ECTS	Mag. (FH) Dr. Oliver Wieser

INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2027S

HIGH IMPACT LEADERSHIP ESSENTIALS

SALZKAMMERGUT ODER WACHAU

	Präsenztage ECTS	
16. - 18.03.2028		
Herausfordernde Führungssituationen meistern	3 Tage 5 ECTS	Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel Mag. Dr. Thomas Windischbauer, MBA Dr. Astrid Kleinhanns-Rollé
20. - 22.04.2028		
Teams verstehen und effizient führen	3 Tage 5 ECTS	Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel Dr. Astrid Kleinhanns-Rollé Dr. Arne Keller
11. - 13.05.2028		
Veränderungsprozesse gestalten und steuern	3 Tage 5 ECTS	Univ.-Prof. MMag. Dr. Wolfgang H. Güttel Prof. Dr. habil. Arjan Kozica Mag. Dr. Thomas Windischbauer, MBA

ONLINE

	Präsenztage ECTS	
30.05.2028 - 04.07.2028		
Diversity, Equality, Gender & Inclusion in Business 30.05.2028, 16:00-16:30 20.06.2028, 16:00-18:30 04.07.2028, 16:00-17:30	3 Webinare 2 ECTS	Dr. Christiane Steinlechner, MA

INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2027S

STUDY TRIP ASIEN

	Präsenztage ECTS
12. - 17.06.2028	
Study Trip Asien	6 Tage 10 ECTS

INTERNATIONAL EXECUTIVE MBA
SALES MANAGEMENT EXCELLENCE
TIMETABLE LINZ 2027S

Unsere Programme basieren auf einem State of The Art Blended Learning Konzept, welches das Beste aus den beiden Welten der Online- und Präsenzlehrveranstaltungen vereinen. Detailierte Informationen finden Sie auf: www.limak.at/blended-learning.

Präsenzlehrveranstaltung
Vorbereitendes Selbststudium, Präsenzlehrveranstaltung, Transferarbeit

Blended Lehrveranstaltung
Vorbereitendes Selbststudium mit LIMAK Expertenvideoserie und Online Wissenschecks, Präsenzlehrveranstaltung und Transferarbeit

Online Lehrveranstaltung
Vorbereitendes Selbststudium mit LIMAK Expertenvideoserie und Online Wissenschecks, interaktiven Live-Webinaren und Transferarbeit

KONTAKT



Mag. Kathrin Reichinger
Programm Management & Lifelong Learning Beratung
Telefon: +43 732 669 944 155
Handy: +43 676 898 664 486
Email: kathrin.reichinger@limak.jku.at

LIMAK Austrian Business School GmbH
A-4040 Linz | Science Park 5 | Altenbergerstraße 69 | +43 732 669 944 | info@limak.jku.at | www.limak.at
A-1100 Wien | The Icon Vienna | Tower 24 | 3rd Floor | Wiedner Gürtel 13 | +43 1 235 1444